



DE LA IDEA UNIVERSITÀRIA A LA REALITAT EMPRESARIAL

# ORÍGENS

- Biologia, UB
- Pràctiques de l'assignatura microbiologia
- Pràctiques en Empresa de microbiologia Alimentària
  - visió de negoci
  - descobrim la nostra passió
- En tornarem a parlar en uns anys

# FORMACIÓ COMPLEMENTÀRIA EXPERIÈNCIA LABORAL

## **Anna Morera**

- Departament Bioquímica, Farmàcia, UB. Master experimental
- Hospital Clínic, Medicina, UB. Tècnic laboratori
- Comercial subministrament laboratoris → **proporciona experiència com a comercial i coneixement de l'instrumental per a laboratoris**

## **Anna Malapeira**

- Ciència i Tecnologia dels Aliments, Farmàcia, UB
- Departament de Qualitat Empresa productes d'alimentació
  - Posada a punt laboratori microbiologia → **aprenentatge intens en la vessant tècnica, protocols, legislació, direcció i funcionament d'un laboratori**

**ESTÀVEM ADQUIRINT, RESPECTIVAMENT, EXPERIÈNCIA COMERCIAL I  
CONEIXEMENTS TÈCNICS PER ENGEGAR UNA EMPRESA**

# PUNT D'INFLEXIÓ

- Deixo la feina. Reciclatge: màster pendent, idiomes, situació personal
- Anna em proposa reprendre aquella idea de fa 6 anys enrere, bar habitual
  
- Una setmana plantejant
  - **Oportunitat de negoci** → qui necessita els nostres serveis, mercat en números a 30Km radi Barcelona
  - **Quina competència tenim** → número de laboratoris als quals ens volem semblar
  - **Què necessitem** → permisos, llicències.
  - **Trucades** → Generalitat, contactes, visita Ajuntament
  
- Projecte interessant. En parlem

# PRIMERES PASSES

- **Barcelona Activa**, seminari 2 hores. Claus per poder desenvolupar pla d'Empresa
  - Elaboració inicial del pla
  - Preguntes pràctiques i ordenades que marquen una guia a seguir, plantejen dubtes per resoldre.
  - Pla financer bàsic → buscar preus de tots els aparells que es necessiten per aproximació capital necessari. Contactes anteriors, Reunions inicials
- **Càmara de comerç** de Barcelona → ajuda en pla financer
- **Fundació Bosch i Gimpera**, UB → Ajuda molt personalitzada, dirigeix el seguiment persones del mateix camp, biòloga. Moltíssima ajuda
- Ajuda de la **Generalitat** → 5 visites gratuïtes, llista de Advocats / gestors Barcelona. Elaboració pla d'empresa.
- Curs de microbiologia alimentària

## NECESSITEM FINANÇAMENT

- Es planteja el projecte a les famílies
- Es busquen ajuts bancaris → crèdit ICO
- Es busquen subvencions, dones emprenedores, emprenedors, autoocupació

## FINANÇAMENT OBTINGUT

- Famílies recolzen projecte → financien una part
- Crèdit ICO → només material
- Ajuda autoocupació → 3500€ per persona

# COMENCEM DE ZERO

- Cerca de local, al barri de Sants
- Pressupostos instrumental, mobiliari, fungible per presentar per crèdit ICO
- Nom de l'empresa, imatge corporativa
  - pluja d'idees → **BACTERALIA**
- Domini, Web, targetes de presentació
- **CONSTITUCIÓ EMPRESA**
- Ajuntament per possible local trobat
  - Llicències per l'apertura d'activitat
  - Si existeixen necessitats extraordinàries pel tipus d'activitat → III.2

# TENIM LOCAL

- Enginyer → permís de l'ECA per apertura activitat. Projecte bàsic, plànols + inspecció
- Acondicionament del local. Instal.lació elèctrica per obtenció del butlletí. Pintar, terres especials, mobiliari, obra bany, separació laboratoris – despatx
- Aprofitem tot el material de segona mà de casa: ordinadors, impresores, material oficina, cadires. Llibres, estudis, cursos. Optimitzar els recursos

**OBTENIM EL PERMÍS D'APERTURA D'ACTIVITAT.  
DESEMBRE 2008**



# AUTORITZACIONS I ACREDITACIONS

## Generalitat de Catalunya

- Departament de Salut, Laboratori de Salut ambiental i alimentària
- Departament d'Agricultura, ramadaria, pesca, alimentació i medi natural → INTER2000, programa interlaboratoris
- Entitat de formació de manipulació d'aliments, Departament de Salut actualment derogat

# INICI DE L'ACTIVITAT

- **Inici activitat 26 de gener del 2009**
  - Sensacions molt estranyes: emoció, por, responsabilitat, desubicació
  - Per on es comença a dur una empresa? Què fem?
- Planificació estratègia
  - Buscar a internet grups de clients potencials: Caterings, hotels, gremis, residències, escoles, restaurants. Llistat
  - Porta freda 2/3 cops setmana per a establiments petits, mercats. Recorrem tota Barcelona. Fonamental per aprendre el llenguatge per vendre't
  - Mailings, newsletters, trucades
- Primer client → establiment petit. Bogeria, molt emocionant. Gens rentable a nivell fungible. Abril 2009
- Primer client gran → Empresa gran. Sensació d'empresa. Setembre 2009

# NECESSITATS DE BACTERALIA

- Reinventar-te des del primer dia, no podem ser només un laboratori → evolució a empresa d'assessorament en alimentària legal, implantació de sistemes de qualitat, cursos
- Servei complet → únic interlocutor per al client: establir connexions i col.laboracions amb d'altres petites empreses
  - molt enriquidor
  - Simpatitzes i t'identifiques amb aquest perfil d'empresa
- Formació constant
- Contacte permanent amb l'Administració Pública (nous butlletins, legislació actualitzada)

# EVOLUCIÓ FINS L'ACTUALITAT

- Trasl·lat i millora de les instal·lacions
- Ampliació de l'equip
- Col·laboració amb la UB, Biologia. Practicums
  - ➔ Oportunitat a l'alumnat a formar part d'un equip de laboratori
  - ➔ Vincle romàntic, frescor, rotació de personal, enriquidor
- Permanent incorporació de nous serveis ➔ revisions nutricionals menús escolars, revisions etiquetatge, anàlisi d'al·lèrgens
- Constant aprenentatge, evolució permanent: una empresa no pot estancar-se

MOLTES GRÀCIES PER LA VOSTRA ATENCIÓ

