

## 9ª Tertulia: 8 de marzo 2007 (jueves)

Lugar: Aula 112 de la facultad de farmacia de la UB

Hora: 17-19 horas

Ponente: Josep Massó & Montserrat Alavedra

Título de la conferencia: "El Sistema català de transferència de tecnologia"

Datos de los ponentes

Josep Massó. Licenciado y Dr. en Biología. Coordinador de la XAT- CIDEM

Montserrat Alavedra. Licenciada y Dr. en Farmacia. Ayudante técnica de la XAT-CIDEM

## Resumen

Los autores, hacen una presentación de la red de I+D+I del CIDEM de Catalunya

- Presentació CIDEM.
- El sistema de transferència de tecnologia
- Canal "Technology Push"
- Canal "Market Pull"
- Xarxa d'Assessors Tecnològics
- Programes europeus
- 

El CIDEM és un organisme autònom del Departament d'Innovació, Universitats i Empresa, adscrit a la Direcció General d'Innovació i Internacionalització.

La missió del CIDEM és contribuir a la millora de la competitivitat empresarial

Eixos estratègics del CIDEM :

4 eixos d'intervenció externa, segons la Nova Política Industrial del Govern:

- Promoció de la innovació
- Transferència de tecnologia
- Localització empresarial (Agència Catalana d'Inversions)
- Desenvolupament empresarial

Què es vol?

- Situar a Catalunya entre les regions més innovadores d'Europa.
- Configurar un entorn innovador per a l'empresa catalana.
- Dotar el sistema català d'innovació d'una dimensió social.
- Potenciar l'esperit emprenedor.
- Cercar sinèrgies amb el món privat.
- Potenciar l'avaluació de

Aspectes Comuns a Potenciar :

- Prioritzar projectes R+D+i
- Programes de foment de la TT
- Incrementar la col·laboració empresa-universitat
- Impulsar projectes cooperatius

El canal "Market Pull"

- Xarxa de Centres de Suport a la Innovació Tecnològica XIT
- Xarxa de Centres Tecnològics XCT
- Xarxa de Centres de Difusió Tecnològica XCDT
- Xarxa d'Assessors Tecnològics XAT

## **Justificació**

La Xarxa d'Assessors Tecnològics (XAT) es creà a mitjans de l'any 2002 amb la finalitat de fomentar i recolzar la R+D+I a les empreses. La esmentada tasca és la continuïtat natural de les actuacions de sensibilització en gestió de la innovació, com a actuació per millorar la competitivitat de les empreses, que portaven i encara porten a terme moltes institucions.

La Xarxa d'Assessors Tecnològics (XAT) es creà a mitjans de l'any 2002 amb la finalitat de fomentar i recolzar la R+D+I a les empreses. La esmentada tasca és la continuïtat natural de les actuacions de sensibilització en gestió de la innovació, com a actuació per millorar la competitivitat de les empreses, que portaven i encara porten a terme moltes institucions.

## **Serveis que ofereix l'AT (I)**

- Identificació de les capacitats i necessitats de l'empresa per desenvolupar nous productes/serveis i/o obrir-se a nous mercats.
- Identificació de propostes d'actuació.

### **2-Identificació d'oportunitats d'innovació**

- Identificació, estructuració i planificació de projectes de desenvolupament de nous productes/processos/serveis o millora dels existents.
- Vigilància tecnològica: suport en la identificació de l'estat de la tècnica, possibles patents existents, tecnologies emergents i tendències del sector.

### **3-Cerca de recursos disponibles per innovar**

- Cerca de proveïdors tecnològics o assessorament en la compra de tecnologia.
- Cerca de possibles socis necessaris per a les diferents fases del projecte: desenvolupament, industrialització, comercialització, acords de llicència, etc.
- Cerca de possibles fonts de finançament, públiques o privades, d'acord amb la tipologia del projecte (finançament privat, ajuts competitiu, deduccions fiscals, etc.)

### **4-Formes d'explotació de la innovació**

- Drets de propietat intel·lectual/industrial: assessorament en les actuacions que cal portar a terme per protegir, explotar, llicenciar, etc. els resultats del projecte.

## **Servei Europeu de Transferència de Tecnologia IRC Catalunya**

IRC / Serveis de suport

Detecció dels clients

Visites d'empresa - auditoria tecnològica

Identificació del perfil tecnològic

Demanda tecnològica - Oferta tecnològica

Cerca dels socis europeus

AMT, BBS, Jornades d'intercanvis, missions empresarials

Serveis fase negociació

Assessorament IP, legal, valoració econòmica, finançament

Acords TT