fragMENTA

a refreshing way to finance



Try Pitch

Resumen ejecutivo

Producto:
Menta se divide en dos verticales. La primera, Menta Estate, conecta a promotores inmobiliarios con inversores a través de tecnología blockchain, tokenizando proyectos y facilitando su financiación. Así, tanto inversores minoristas como institucionales obtienen acceso ágil y seguro a oportunidades inmobiliarias en un solo lugar.
La segunda, Menta SaaS, presta sus servicios a particulares o empresas que quieran tokenizar un bien (inmobiliario o no). Facilitando el ecosistema para hacerlo.

Mercado:
Menta Estate se beneficia de la convergencia entre la adopción masiva de la tecnología blockchain y el mercado inmobiliario global, cuyo valor asciende a trillones de dólares. La tokenización de propiedades, una tendencia al alza, ha captado la atención de inversores institucionales y fondos de venture capital a escala internacional, pronosticando un fuerte crecimiento y un acceso sin precedentes a la inversión inmobiliaria para un amplio espectro de participantes.

Modelo de Negocio:
Menta es una empresa tecnológica que tokeniza activos mediante blockchain. Su vertical Menta Estate conecta a promotores inmobiliarios con inversores, facilitando la financiación de proyectos a través de activos digitales en una plataforma segura. Menta SaaS ofrece la infraestructura para que empresas o particulares puedan estructurar, emitir y gestionar activos tokenizados. Ambas líneas comparten el objetivo de mejorar la eficiencia, la transparencia y el acceso en los procesos de inversión y financiación.

Go to market:
El equipo tiene un acuerdo con Grupo Marfa para financiar una villa llamada Las Nubias, en Punta Cana, República Dominicana. A partir de Q2 2026 expandirá a otros proyectos inmobiliarios en República Dominicana y Sur America.

Equipo:
El equipo de Menta Estate está liderado por Ricardo Rivera, Joaquín Cano y Marc Debon, quienes aportan amplia experiencia en el sector inmobiliario y en tecnologías Web3, impulsando el crecimiento acelerado de la compañía. Además, cuenta con mentores y socios de primer nivel, como José María Santos Figueroa (Fundación Catalana de Investigación e Innovación), Miguel Romera (AI Training Specialist, AI Consultant, AI Project Manager) y Jordi Marques Godo(Software Developer).

Try Pitch

DATOS DE LA COMPAÑÍA

Nombre: Menta SAS, LLC.

Fundación: 2025

Ubicación: Delaware

Sector: *Tokenization of real world assets*

Valoración Pre-Money Berkus: 900,000 Euros

Accionistas Ricardo Rivera(33%), Joaquin Cano(33%)Marc Debon (33%), Miguel Romera (0.5%), Jordi Marques Godo (0.5%)

Try Pitch

Índice

1. Producto
2. Mercado
3. Modelo de Negocio
4. Go to market
5. Equipo
6. Financials
7. Detalles de la Ronda

Try Pitch

Producto: ¿Qué es Menta?

Menta se posiciona como un único punto de acceso para múltiples servicios de la tokenización. Para responder a distintas necesidades del mercado, **Menta** opera a través de dos verticales: **Menta Estate**, para promotores e inversores, y **Menta SaaS**, para quienes buscan tecnología de tokenización.

Menta Estate conecta a promotores inmobiliarios con inversores a través de tecnología blockchain.

Menta SaaS se posiciona como un proveedor de tecnología para empresas o particulares que quieran tokenizar proyectos.

Al tokenizar proyectos, se facilita la financiación para propietarios y brindamos a inversores minoristas e institucionales acceso ágil y seguro a oportunidades de inversión.



Try Pitch

Menta SAS

Menta SAS es una empresa con sede en Delaware que ofrece infraestructura tecnológica para tokenizar activos de forma segura y eficiente.

Nos dirigimos a particulares y empresas que desean estructurar y emitir activos digitales sin desarrollar tecnología propia.

Ofrecemos un ecosistema integral para que promotores puedan financiar sus proyectos mediante la emisión de tokens.

Verificamos la documentación legal del activo antes de aprobar su publicación en la plataforma.

Evaluamos la viabilidad y rentabilidad del proyecto para proteger a los inversores.

Realizamos un test de idoneidad a cada usuario para conocer su perfil de riesgo y recomendar inversiones acordes.



Try Pitch

Marco Legal Menta SaaS

Menta SaaS Inc. está legalmente constituida en el estado de Delaware (EE. UU.) bajo la figura de una C-Corporation, conforme al Delaware General Corporation Law (DGCL).

- Su objeto social se enmarca en la prestación de servicios tecnológicos, específicamente el desarrollo y licenciamiento de infraestructura para la tokenización de activos.

- En su condición de **"technology service provider"**, Menta SaaS no actúa como entidad financiera, no ofrece asesoramiento de inversión, ni custodia fondos o activos.

- La relación con los usuarios (emisores) se regula contractualmente mediante acuerdos de prestación de servicios y licencia de software (SaaS agreements).

- Los emisores mantienen la responsabilidad legal sobre los activos tokenizados, mientras que Menta SaaS se limita a proveer la plataforma tecnológica, cobrando comisiones por su uso.

Try Pitch

Producto ¿Cómo funciona Menta Estate?

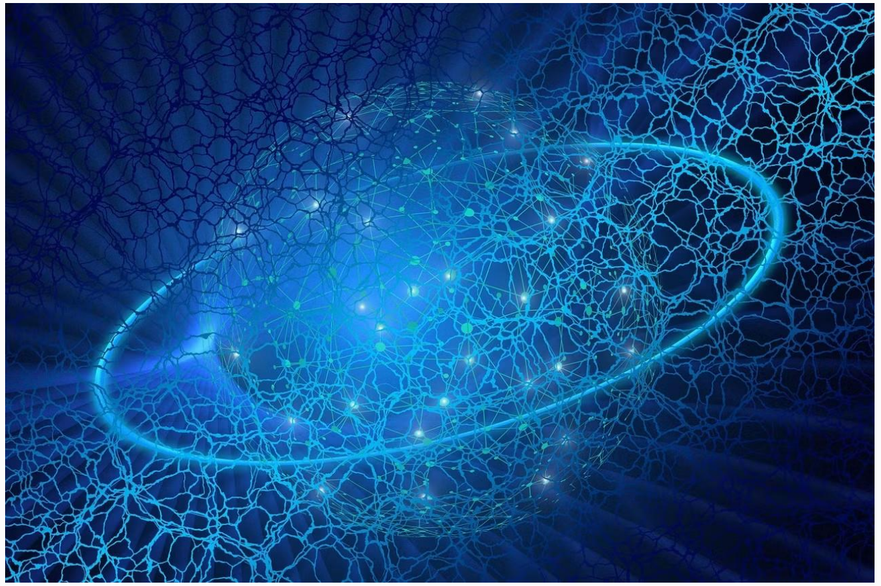
1. Contactamos con promotores que buscan financiar proyectos con fines de venta o renta.
2. Analizamos la viabilidad y el valor del proyecto, y emitimos los tokens correspondientes.
3. Inversores se registran para adquirir estos tokens y financiar el proyecto.
4. El propietario/promotor ajusta su participación según sus necesidades de liquidez.
5. Los inversores reciben una rentabilidad correspondiente mensual por su inversión.



Try Pitch

Producto ¿Cómo funciona?

- Utilizamos contratos ERC-20 y ERC-721 para tokenizar propiedades según las necesidades de cada proyecto.
- Los promotores listan sus inmuebles en nuestra plataforma, donde desplegamos contratos inteligentes y tokens en la red Polygon.
- Priorizamos la selección de proyectos a partir de datos, empleando APIs de datos y servicios en la nube para análisis y modelado avanzado.



Try Pitch

Estructura legal de Menta Estate

Menta SaaS proporciona la infraestructura tecnológica para tokenizar Menta Estate mediante préstamos participativos.



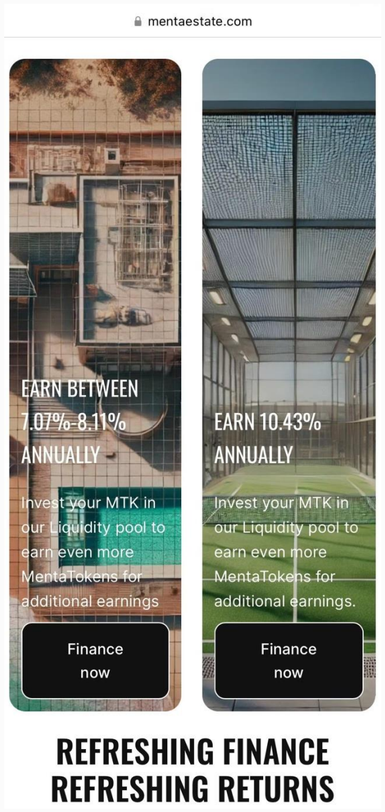
Esta infraestructura permite estructurar legal y técnicamente los préstamos de forma digital, representando cada participación mediante un token registrado en la blockchain. El sistema garantiza la trazabilidad, la transparencia y la automatización del proceso de emisión, distribución y gestión de estos instrumentos financieros. Además, Menta SaaS asegura la compatibilidad con marcos regulatorios locales e internacionales, facilitando así la adopción por parte de promotores e inversores.

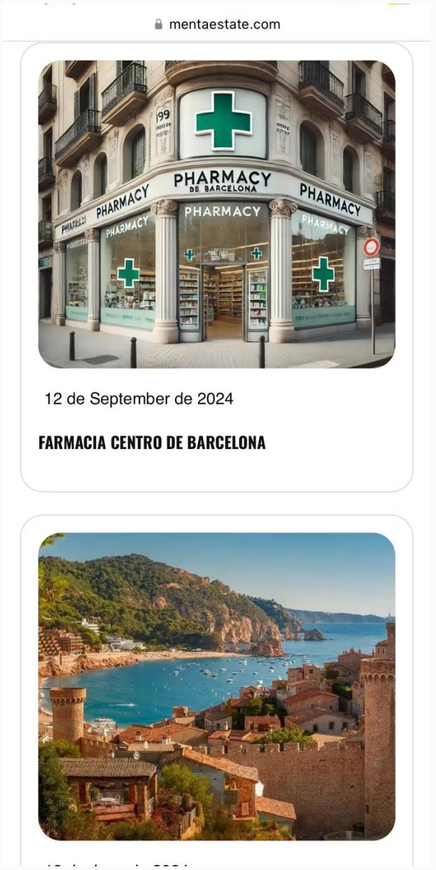
El token representa una participación vinculada a la sociedad operativa, cuyo activo subyacente son los inmuebles gestionados.

Esto significa que los inversores no adquieren directamente el inmueble, sino un derecho económico derivado del préstamo participativo otorgado a la sociedad Menta Estate. Esta estructura permite una gestión centralizada de los activos, manteniendo la seguridad jurídica de los inversores y facilitando la diversificación del riesgo. El valor del token está vinculado al rendimiento de los inmuebles, como ingresos por alquiler o plusvalías por venta, alineando así los intereses de todas las partes implicadas.

Try Pitch

Producto ¿Como funciona?





[httPS://mentAeStAte.COm](https://mentaestate.com)

Try Pitch

Producto Tecnología

El servicio de Menta se ofrece a través de una plataforma web y, próximamente, en aplicaciones móviles para iOS y Android. Gracias a la tecnología blockchain y nuestro enfoque en datos, los inversores pueden monitorear en tiempo real el estado de sus inversiones y la evolución de los proyectos inmobiliarios tokenizados.

Solución multiplataforma: Plataforma web responsive y, próximamente, aplicación móvil (iOS y Android).

- ☐ UX simple e intuitiva, facilitando el acceso a información y oportunidades de inversión.
- ☐ Información en tiempo real sobre el estado y la evolución de cada proyecto tokenizado.
- ☐ Contratos inteligentes para asegurar transparencia y trazabilidad en todas las transacciones.

Try Pitch

Producto ¿Cómo cobramos?

- **Comisión por Transacción:**
  Cada compra o venta de tokens genera una comisión similar a la de un bróker en el mercado bursátil.
- **Transparencia en Costes:**
  La comisión se muestra claramente antes de confirmar cada operación.
- **Seguridad y Confiabilidad:**
  Pagos procesados a través de integraciones seguras y monitoreados por contratos inteligentes, garantizando trazabilidad y confianza. Al igual que una custodia por un tercero hasta que se cumplan los plazos asignados.
- **Escala Global:**
  Soporte para múltiples métodos de pago y divisas digitales, facilitando la participación de inversores internacionales.
- **Liquidez Instantánea:**
  Facilitamos la entrada y salida de capital sin fricciones, manteniendo una experiencia de inversión fluida.

Try Pitch

Riesgos y mitigantes

- Riesgos Regulatorios: La regulación de tokens inmobiliarios evoluciona constantemente. Colaboramos con expertos legales y el equipo está licenciado bajo MiCA 2.0.
- Riesgos de Liquidez: Crecimiento gradual, comenzando con proyectos piloto para validar el modelo.
- Fase 1: Tokenización de 1 proyecto (€100K – €190K). Fase 2: Expansión a 2 proyectos y lanzamiento del pool de liquidez (€120K – €205K).
- Inversión Total (2 años): Entre €320,000 y €545,000, incluyendo desarrollo tecnológico, marketing, auditorías y cumplimiento regulatorio.

Try Pitch

Mercado Perfil del Inversor

Inversor Minorista:

- Inversión típica: 100 - 200 € por token
- Acceso a proyectos de distintas escalas, incluyendo grandes desarrollos, gracias a la inversión colectiva (varios inversores suman para igualar la participación institucional)
- Oportunidad de diversificación a bajo coste y con total transparencia

B) Inversor Institucional:

- Inversión típica: ~40.000 € por token
- Participación directa en proyectos de mayor envergadura, como la construcción de hoteles o grandes reformas
- Mayores exigencias de análisis y rigor en la selección de los proyectos, pero con la posibilidad de compartir espacio de inversión con minoristas y fortalecer el proyecto conjunto

Try Pitch

Mercado: Perfil del Propietario/Promotor

A) Propietario que quiere tokenizar un activo (Pequeños Proyectos):

- Ejemplo: Un piso que no logra venderse completo, pero puede tokenizarse y comercializarse por partes. Un activo de un valor muy alto como una pintura que se quiera tokenizar.
- Objetivo: Obtener liquidez de forma ágil y segura
- Beneficio: Facilita la monetización incluso sin venta tradicional, permitiendo atraer inversores minoristas que adquieran participaciones

B) Promotor (Proyectos de Mayor Envergadura):

- Ejemplo: Construcción de un hotel, reforma integral de un edificio
- Objetivo: Acceso a financiación rápida y escalable, más allá de lo que ofrecen las vías tradicionales
- Beneficio: Atraer inversores institucionales y colectivos minoristas unidos, ampliando la base de inversión y reduciendo la dependencia de un único gran inversor

Try Pitch

Analisis de mercado: Hasta donde llega nuestra frescura?



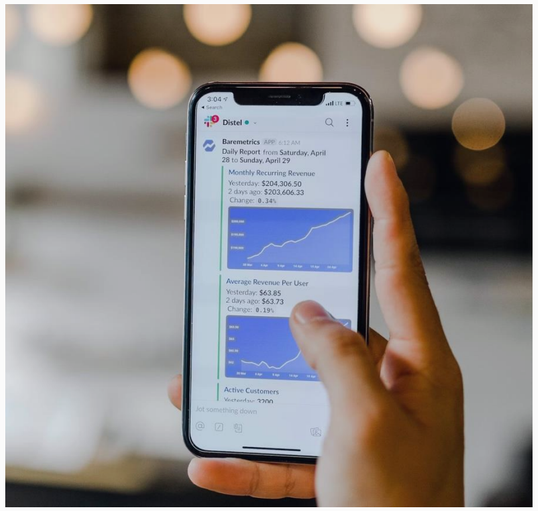
Crecimiento Anual Compuesto (CAGR)

19.8%



TVL

$5 mil millones a diciembre 2023



Oportunidad de crecimiento

$16.1 trillones para el año 2030

Try Pitch

Mercados La oportunidad

La economía colaborativa impulsa la transformación del sector inmobiliario, conectando la demanda de inversión con la oferta de propiedades y proyectos. Empresas como RealT, Equito, Brickken o Simpleestate han abierto nuevas vías para acceder al mercado.

Menta Estate se posiciona como un actor clave en este ecosistema, facilitando la financiación de reformas, adquisiciones y proyectos inmobiliarios a través de la tokenización, y creando sinergias con otras plataformas para impulsar el crecimiento del sector.

Aprovechando este crecimiento Mentas SaaS ayuda a todos los interesados en tokenizar proyectos a que puedan cumplir sus metas de liquidez.

Try Pitch

Mercados La oportunidad

La tokenización, impulsada por la Web 3.0, no es una solución nueva, pero las condiciones actuales la posicionan para un éxito sostenible.

- Tras sus primeros intentos en los 2000, la tokenización ha renacido desde 2015 gracias a la adopción de blockchain.
- Democratiza el acceso al mercado inmobiliario, permitiendo a inversores minoristas participar con dinero fiat o criptomonedas, ampliando la base de inversores.
- Factores clave que impulsan su auge:
  - Crecimiento del interés en activos tokenizados y blockchain.
  - Auge de la economía colaborativa.
  - Incremento de la adopción de criptomonedas y monedas digitales.
  - Nuevas demandas de transparencia y accesibilidad en el sector inmobiliario.

Empresas como RealT, Equito y Brikken ya están demostrando el potencial del modelo, mientras que Menta Estate aprovecha estas tendencias para liderar en financiación de proyectos y sinergias con otras plataformas.

Try Pitch

Mercados Empresas de Crowdfunding a nivel espanol

Menta Estate se quiere posicionar como el líder en financiación de proyectos inmobiliarios. El modelo de negocio es una mezcla entre tokenkey y Equito. cuales tienen fuertes presencias a nivel Español al igual que a nivel europeo y UK en países como Irlanda y Alemania.

Case study: Equito
2021 Ronda inicial de 300.000,00 euros de fondos propios
2023 Ronda presemilla de Lanzadera 365.000,00 euros
2024 Ronda de 1.500.000,00 de euros
2025 Invertira 5.000.0000 de euros en 25 propiedades nuevas

Try Pitch

Mercados: Empresas de Crowdfunding a través de la tokenización a nivel mundial

Simpleestate Buenos Aires, Argentina

DigiShares Miami, USA ronda preseed 439.15k preseed CVX ventures 2021

Brickken Barcelona, España 325.000 ronda pre seed del fondo Neotec del CDTI 2022

Venly Belgium Pre seed 1,55 Millions 2020
Ronda 21 millones Series A

Reental Seed Round 420.000 2021
Series A 2023 5 millones

Try Pitch

A futuro, ¿Como funcionara?

- Menta Estate se compromete a ejecutar todas las ordenes de compra y venta que se hagan dentro de la plataforma.
- Crearemos un pool de liquidez donde los inversores obtengan rentabilidad a cambio de brindar liquidez a la plataforma.
- Impulsaremos campañas de **crowdfunding** y construcción de comunidad con nuestro token nativo (MTK).
- Los contratos inteligentes garantizan transparencia y seguimiento activo de los proyectos.
- Una vez los MTK se compran, Menta Estate compra USDC para garantizar el valor nominal.
- Un tercero custodia los tokens hasta cumplir los plazos del proyecto para garantizar seguridad de los fondos entre las partes.

Try Pitch

Modelo de negocio Tokenomics

1. Financiación de proyectos inmobiliarios mediante Polygon y Tokenización de inmuebles para que los inversores adquieran fracciones y generen rentabilidad.

2. Fase de Preventa (eMTK)
   Tokens Emitidos: 5,000 eMTK.
   Distribución por Usuario: Máximo 50 eMTK (3 por redes, 2 por newsletter, 45 a 0.001 ETH).
   Ingresos: Rentas y plusvalías distribuidas proporcionalmente.

3. Emisión del Token Nativo (MTK)
   MTK: Representa una parte del valor total del proyecto reformado.

4. Distribución de Tokens (MTK)
   Pública: 40%.
   Preventa: 10%.
   Equipo: 10% (vesting 2 años).
   Desarrollo: 20%.
   Staking y Comunidad: 20%.

Try Pitch

Modelo de negocio TOKENOMICS

5. Utilidad del Token (MTK)

- Propiedad y rentabilidad del inmueble.
- Staking: Recompensas y derechos de voto.
- Gobernanza y acceso a servicios exclusivos.

6. Estrategia Post-Preventa

- Mercado Secundario: Valor según demanda y revalorización.
- Actualizaciones: Transparencia y reportes frecuentes.

7. Cumplimiento Normativo

- KYC y AML: Seguridad y transparencia para inversores.

8. Vesting y Bloqueo

- Equipo: Vesting 2-4 años.
- Inversores Tempranos: Bloqueo de 6-12 meses.

9. Gestión de Mercado

- Oferta en DEX y creación de mercado para asegurar liquidez.



Try Pitch

Go to market: Estrategia a corto plazo

Identificación de necesidades clave:

- **República Dominicana:**
  - Alta demanda de financiación para desarrollos turísticos y reformas de propiedades existentes en destinos clave.
  - Mercado turístico robusto, con falta de opciones ágiles para financiar proyectos hoteleros y residenciales turísticos.
- **Colombia:**
  - Necesidad de financiación para proyectos urbanos en crecimiento, como reformas de apartamentos y desarrollos residenciales en ciudades como Bogotá, Cartagena y Medellín.
  - Creciente interés de inversores en diversificar en el sector inmobiliario colombiano.
- **Barcelona:**
  - Oportunidades en la tokenización para ventas fraccionadas de inmuebles de difícil colocación en el mercado tradicional.
  - Potencial para atraer tanto inversores locales como internacionales interesados en propiedades europeas.

Estrategia:

☐ Lanzar pilotos específicos en cada mercado identificado, adaptando la oferta a las demandas locales.
☐ Demostrar la viabilidad del modelo de tokenización mediante proyectos iniciales exitosos.
☐ Establecer presencia local mediante marketing digital y colaboraciones estratégicas.

Try Pitch

Go to market: Estrategia a corto plazo

Q3 2025:

- República Dominicana:
  - Acuerdo con Grupo Mafre para Las Nubias, Punta Cana, República Dominicana.
  - Campaña para captar promotores interesados en financiar desarrollos hoteleros.

Q4 2025:

- República Dominicana:
  - Tokenización de los primeros desarrollos turísticos y propiedades en reforma.
  - Presentación de resultados iniciales a la comunidad inversora.

Q1 2026:

- Acuerdo de Menta SaaS con promotora inmobiliaria en .

Q3 2026:

- Integración de un mercado secundario a los proyectos.
-

Try Pitch

Go to Market: Marketing

1. Marketing de Contenido

- Branded Content: Publicaciones periódicas destacando casos de éxito en tokenización de inmuebles.
- Blog Corporativo: Artículo semanal a partir de Q2 2024, mostrando proyectos tokenizados y testimonios de inversores.
- Newsletters: Resumen mensual con nuevas oportunidades, tendencias inmobiliarias y análisis de mercado.

Influencers y Redes Sociales

- Instagram: Colaboraciones con influencers especializados en inversión y finanzas personales, concursos semanales destacando proyectos locales (Barcelona, Latinoamérica).
- LinkedIn: Contenido dirigido a inversores institucionales, informes de mercado y guías de inversión en proyectos tokenizados.
- Twitter: Embajadores de marca compartiendo contenido sobre nuevas ofertas e hitos de la plataforma.

PR & Relaciones con Medios

- Reuniones con periodistas y medios especializados en tecnología, blockchain y real estate (1 por semana durante Q2 y Q3 2024) para generar visibilidad y credibilidad.
- Calendario de Comunicados de Prensa (hasta Q4 2024):
  - Integración con nuevas plataformas de tokenización.
  - Lanzamiento de proyectos inmobiliarios emblemáticos (e.g., hotel en República Dominicana, reforma en Barcelona).
  - Alianzas estratégicas con promotores y propietarios de renombre.
  - Presentación de la segunda ronda de inversión y expansión a nuevos mercados.

Try Pitch

Go to Market Plan de Marketing

Medios Especializados:
- Publicidad y branded content en medios inmobiliarios y fintech (Q2 2024).

Promociones con Partners:
- Comisiones reducidas y bonos de inversión para socios estratégicos.
- Colaboraciones locales destacando proyectos en Barcelona y Latinoamérica.

Campañas Temáticas:
- Promociones mensuales vinculadas a tendencias y eventos inmobiliarios (e.g., “Mes de la inversión turística” en República Dominicana).

Publicidad Offline:
- Posters en coworkings y eventos; folletos promocionales en ferias y conferencias clave.

Publicidad Online:
- Campañas en LinkedIn, Facebook, Google y YouTube Ads dirigidas a inversores.
- Publicaciones semanales en redes sociales destacando proyectos y casos de éxito.

Try Pitch

Proyecto en ejecución

Las Nubias en Punta Cana, República Dominicana.







Try Pitch

Equipo, Partners y Mentores



RICARDO RIVERA APONTE
CO-FOUNDER



JOAQUIN CANO POLANIA
CO-FOUNDER



MARC DEBON CLAVERO
CO-FOUNDER



JOSE MARIA SANTOS FIGUEROA
MENTOR



Miguel Romera

AI Consultant



JORDI MARQUES GODO
BACK END DEVELOPER



Roger Ruiz Miralpeix
Marketing Consultant, Sales

Try Pitch

Financials de la Nubias

DIVISA	USD
	Las nubias
Periodo de inversión	31/07/2025 - 31/03/2027
Precio vivienda	84000

SUPUESTOS		
	Anual	Mensual
Rentab. Esperada por rentas (Neta)	12%	1%
Fees Gestión Menta		5.00%
Fees Salida (plusvalia de la venta)		15%
Fees del proyecto (SAAS)		3%
Fee venta		4.00%
Financiadión por usuarios de menta		50%

% DE REINVERSIÓN	60%	
Meses para financiar el inmueble	7	
Crecimiento de la financiación (Mensual)	4.68%	
Rentabilidad por la venta	10%	
Comisión Real estate Agent	15%	

2025						2026							
	AGO	SEP	OCT	NOV	DIC	ENERO	FEB	MAR	ABR	MAY	JUN	JUL	AGO
D A MENTA ESTATE													
	12000	12000	12000	12000	12000	12000	12000	17142.85714	17142.857	17142.857	17142.857	17142.857	17:
	12000	12000	12000	12000	12000	12000	12000	17142.85714	17142.857	17142.857	17142.857	17142.857	17:
	12000	24000	36000	48000	60000	72000	0	17142.85714	34285.714	51428.571	68571.429	85714.286	10:
							84000						
0	0	0	0	0	0	0	0	833	833	833	833	833	
0	0	0	0	0	0	0	0	41.65	41.65	41.65	41.65	41.65	
0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
0	0	0	0	0	0	0	2520	0	0	0	0	0	
0	0	0	0	0	0	0	2520	41.65	41.65	41.65	41.65	41.65	

									2027	
JUL	AGO	SEP	OCT	NOV	DIC	ENERO	FEB	MAR	ABR	MAY
17142.857	17142.857	17142.857	23794.286	23794.286	23794.286	23794.286	23794.286	23794.28571	23794.28571	
									55440	
17142.857	17142.857	17142.857	23794.286	23794.286	23794.286	23794.286	23794.286	23794.28571	79234.28571	
85714.286	102857.14	0	23794.286	47588.571	71382.857	95177.143	118971.43	142765.7143	0	
		120000							222000	
833	833	833	2023	2023	2023	2023	2023	2023	2023	
								92400.00		
41.65	41.65	41.65	101.15	101.15	101.15	101.15	101.15	101.15	101.15	
0	0	0	0	0	0	0	0	1260	0	
0	0	3600	0	0	0	0	0	0	6660	
41.65	41.65	3641.65	101.15	101.15	101.15	101.15	101.15	1361.15	6761.15	
		ENTREGA 2o	EMPEZAMOS A FINANCIAR 3r PISO SE EMPIEZA A ALQUILAR 2o PISO					VENTA 1R PISO	SUPONEMOS QUE EL 60% DE LOS INVERSORES REINVIERTEN ENTREGA 3R PISO	SE EN

NO INCLUYE GASTOS NOTARIALES.

Try Pitch

Anexo: Artículos sobre empresas del sector

Equito: "Equito, la Startup que Permite Invertir en Inmuebles desde 100 Euros." La Vanguardia, 28 junio 2024,

https://www.lavanguardia.com/economia/emprendedores/20240628/9752975/equito-startup-inversion-inmuebles-100-euros-vivienda-pisos.html. Accessed 10 Dec. 2024.

"Equito Invertirá Cinco Millones de Euros en la Compra de Propiedades en 2024." *EjePrime*, https://www.ejeprime.com/empresa/equito-invertira-cinco-millones-de-euros-en-la-compra-de-propiedades-en-2024.

Accessed 10 Dec. 2024.

Digishares: Seedtable. “Digishares IO - Pre-Seed Funding Round 2021.” Seedtable, 2021, https://www.seedtable.com/funding-rounds/digishares-io-pre-seed-2021.

Brickken: El País. “El Ibex cierra con una caída del 1,36% y arrastra pérdidas del 5% en enero.” *Cinco Días*, 24 de enero de 2022, https://cincodias.elpais.com/cincodias/2022/01/24/mercados/1643041652_568274.html.

Venly:

Venly. “Venly Raises 21 Million Euros in Series A to Bring More Users into Web3.” *Venly*, 2022, https://www.venly.io/post/venly-raises-21-million-euros-in-series-a-to-bring-more-users-into-web3.

Venly. “Token API: Simplifying Token Creation.” *Venly*, https://www.venly.io/product/token-api.

Venly. “Demystifying RWA: The Benefits and Trends in Real-World Asset Tokenization.” *Venly*, https://www.venly.io/post/demystifying-rwa-the-benefits-and-trends-in-real-world-asset-tokenization

Reental:

Reental. “Cómo Tokenizar un Inmueble.” *Reental*, https://www.reental.co/blog/como-tokenizar-un-inmueble.

El Referente. “Reental Consigue 420.000 € en su Primera Ronda de Financiación.” *El Referente*, 2021, [https://elreferente.es/inversiones/fintech-reental-consigue-420000-primera-ronda-financiacion]

(https://elreferente.es/inversiones/fintech-reental-consigue-420000-primera-ronda-financiacion).

El Mundo Financiero. “Reental Lidera las Nuevas Tendencias de Inversión Inmobiliaria.” *El Mundo Financiero*, 2023, [https://www.elmundofinanciero.com/noticia/105970/economia/reental-lidera-las-nuevas-

tendencias-de-inversion-inmobiliaria.html](https://www.elmundofinanciero.com/noticia/105970/economia/reental-lidera-las-nuevas-tendencias-de-inversion-inmobiliaria.html).

Try Pitch

Tokenización fresca sin limites

Try Pitch

Ÿ Pïîch

Wunt to muke o presentution like this oneč

Start with a fully customizable template, create a beautiful deck in minutes, then easily share it with anyone.

Create a presentation (It’s free)